



Euripole Services

La Garantie d'un Développement Optimisé



COMMERCIAL

- Audit et expertise de la fonction commerciale et marketing
- Évaluation des marchés potentiels et leur probabilité de développement
- Création et/ou Amélioration de la stratégie commerciale, des processus et de l'organisation
- Mise en place d'un PAC, d'actions commerciales, de prospection
- Définition et budgétisation des moyens et ressources nécessaire
- Fidélisation des anciens clients et actions ciblées sur grands comptes
- Accompagnement, recrutement et formation de commerciaux
- Accompagnement à l'Export (salons, contrats, droits, normes)
- Implantations et créations de filiales en France et à l'étranger.

- Négociations contrats et appels d'offres France et Export
- Recherche et négociations Partenaires et Distributeurs Export
- Organisation de missions commerciales ou de salons à l'étranger
- Démarchage de prospects
- Fixer les objectifs opérationnels et veiller à la bonne gestion interne de l'export

Résultats attendus :

- Développement des ventes à l'export et croissance de leurs marges
- Nombre de clients fidélisés et satisfaction des clients
- Succès des opérations de promotion et retour sur investissement



QSE

QUALITE SECURITE ENVIRONNEMENT

- Mise en place des processus
- Préparation des certifications ISO 9001, 14001, MASE, HACCP
- Audit de services et de sociétés
- Rédaction du Document Unique

DOCUMENT UNIQUE EVALUATION DES RISQUES PROFESSIONNELS

Contexte réglementaire

La rédaction du Document Unique est obligatoire suite à la parution du décret n° 2001-1016 du 05 novembre 2001.

- inventaire des risques identifiés dans chaque unité de travail de l'entreprise ou de l'établissement
- mise à jour annuelle ou lors de changement des données de base

Objectifs

- liste et hiérarchisation des risques
- rédaction d'un plan d'action avec attribution nominative des tâches





STRATÉGIE

Pour vous permettre de réaliser vos objectifs, nous vous accompagnons dans la réalisation de :

- Business Plan et Financement de Projets
- Stratégie de repositionnement de votre société et de ses activités
- Réalisation d'opérations de croissance externe
- Veille concurrentielle sur le marché international

BUSINESS PLAN ET FINANCEMENT DE PROJETS

Après analyse de l'activité et identification des pistes de développement potentielles, nous vous proposons la réalisation d'un business plan avec visualisation 3 ou 5 ans et une aide concrète aux financements et investissements nécessaires à la réalisation des projets.

STRATEGIE DE REPOSITIONNEMENT

1. Analyse de l'entreprise avec forces, faiblesses...
2. Analyse du marché avec opportunité, menaces, tendances...
3. Définition des objectifs avec création indicateurs CA, parts de marché, nouveaux clients
4. Définition des cibles et leurs priorités
5. Analyse et redéfinition des prix de vente biens et services
6. Création de matrices d'offres adaptées à la clientèle ciblée
7. Mise en œuvre des moyens et supports de communication (site Internet, emailing...)

REPOSITIONNEMENT DE L'ORGANISATION INTERNE

1. Audit, analyse et émission d'un rapport diagnostic
2. Mise en œuvre d'actions correctives
3. Créations des processus et documents
4. Emission de rapports et reportings

OPERATIONS DE CROISSANCE EXTERNE

1. Analyse économique et financière de l'entreprise
2. Analyse du marché
3. Diagnostic de l'environnement interne – externe
4. Evaluation de la valeur de l'entreprise
5. Emission du rapport final avec propositions

VEILLE CONCURRENTIELLE SUR LE MARCHE INTERNATIONAL

Notre connaissance du marché international et plus particulièrement européen nous permet de suivre et de maintenir à jour votre base de données concurrents, clients et produits/services. Cette veille dans le cadre du maintien d'une réelle stratégie commerciale et de la mesure de son efficacité est d'une importance primordiale.

Elle doit s'effectuer au quotidien pour permettre d'assurer la pérennité des objectifs fixés.



Plus d'informations

www.euripole-services.com



Euripole Services



DIGITAL

Euripole Services intervient clés en main pour la mise en place et/ou amélioration de votre pack digital

- Chartes graphiques
- Logos et illustrations
- Brochures et document
- Site internet
- Hébergement
- Newsletters
- Référencement Web/Seo
- Campagnes emailing ciblées
- Photos et vidéos d'entreprise

www.euripole-services.com



CONTACT

contact@euripole-services.com



Head Office :
17 rue de Sancey
ZA des Vauguilletes III
F-89100 SENS

Tel +33 (0)3 86 88 30 61

Fax +33 (0)3 86 88 30 76



Euripole Services